

Business Model Canvas

Lykilsamstarfsaðilar



Hverjir eru helstu samstarfsaðilar?
Hverjir eru lykilbirgjar?
Hvaða mikilvægu aðföng fáum við frá samstarfsaðilum?
Hvaða mikilvægu verkþætti sjá samstarfsaðilar um?

Lykilstarfsemi



Hvaða lykilatriði þarf fyrirtækið til að framkvæma hugmyndina?
Dreifileiðir?
Samskipti við viðskiptavininn?
Tekjustreymi?

Virðistilboð



Hvaða þörf viðskiptavinarins leysum við betur með hugmyndinni?
Hvaða virði færur við viðskiptavininum?
Hvaða vanda leysum við?
Hvaða samþættu lausn bjóðum við ólíkum hópum?
Hvaða þörfum er mætt?

Tengsl við viðskiptavini



Hvers konar tengsl hefur hver hópur væntingar um?
Hvernig tengsl eru þegar fyrir hendi?
Kostnaður?

Markhópar



Fyrir hverja sköpum við virði?
Hverjir eru mikilvægustu viðskiptavinirnir?

Lykilauðlindir



Hvaða lykilauðlindir þarf til að hugmyndin verði að veruleika?

Dreifileiðir



Hvernig náum við til ólíkra hópa?
Hvernig náum við til þeirra í dag?
Hvernig samnýtum við boðleiðir?

Kostnaður

Hver er veigamesti kostnaðurinn?
Hvað kostar innleiðing?
Hvaða auðlindir eru kostnaðarsamastar?
Hvaða verkþættir eru kostnaðarsamastir?



Tekjur

Hvað greiðir viðskiptavinurinn fyrir í dag?
Hvernig skiptast tekjustofnar?

